

Pergent: Plug & Play KI für KMU — mit privater Vorprüfung.

Diese eigenständige Unterlage zeigt das wirtschaftliche Modell hinter Pergent: private Interessentenprüfung, mögliche Kapitalverwendung, Vertragslogik und Marktpotential für DACH und EU.

Private Orientierung · maximale private Serie 250.000 €

VERSION V2.34 · 2026-07-13

Solfactory baut nicht nur eine Website. Solfactory baut Distribution für Pergent.

Der Wert entsteht aus der Kombination von Produkt, Netzwerk und wiederholbarer Umsetzung:
Pergent als greifbarer KI-Agent, Solfactory als Betreiberin und Vertriebsstruktur, ScopePlan als
Struktur für Wachstum.

Produkt

Pergent ist der konkrete
Nutzenbeweis: ein persönlicher
KI-Agent für Unternehmer,
Vertrieb und Organisation.

Distribution

Solfactory kann über Partner,
Empfehlungen und Community
schneller Reichweite aufbauen
als reine Paid-Ads-Modelle.

Hebel

Jede bessere Landingpage, jeder
Funnel, jedes CRM-Asset und
jeder Partner kann den
Gesamtwert des Systems
erhöhen.

WARUM JETZT?

KI-Agenten werden vom Hype zum Werkzeug. Der Engpass ist nicht Technologie — sondern Marktzugang und Zeitfaktor.

Pergent kann Unternehmen helfen, Chancen, Leads, Follow-ups, Content und Prozesse zu strukturieren. Solfactory bringt Vertriebskanal, Geschwindigkeit und Timing dazu.

Technologie

Marktzugang

Zeitfaktor

Mögliche Finanzierung in Form eines qualifizierten Nachrangdarlehens.

Die Struktur wird bewusst fokussiert und nicht öffentlich vorbereitet: eine private Serie qualifiziert nachrangiger Darlehen mit Informationsblatt, Antrag/Zeichnungsschein und Vertrag. Ein Vertrag kommt nur nach Einzelprüfung, Annahme, KYC/AML und finalen Endunterlagen zustande.

Vertragslogik

Möglicher Darlehensbetrag ab 1.000 €, 5 Jahre Laufzeit, vertraglich vorgesehene Vergütung von 10 % p.a. plus aliquote Umsatzbeteiligung aus 5 % des definierten Jahresumsatzes; Auszahlung und Durchsetzbarkeit nur gemäß Vertrag, Liquidität und qualifizierter Nachrangigkeit.

Kaufmännischer Zusatzvorteil

Ab 10.000 € kann einmalig pro wirtschaftlichem Endkunden ein Pergent BASIC im Wert von ca. 3.000 € vorgesehen sein. Nicht in bar ablösbar, nicht übertragbar und kein Ertrags- oder Sicherheitsbestandteil.

VERTRAGLICHE VERGÜTUNG

10 % p.a. + aliquote Umsatzbeteiligung*

* nur nach finalem Vertrag, Liquidität, Nachrang und definierter Umsatzbasis; keine Garantie und kein öffentliches Angebot

5 Jahre

Diese Unterlage dient ausschließlich Informationszwecken und ist keine öffentliche Zeichnungseinladung. Endgültige Unterlagen, Annahme und Verträge erfolgen ausschließlich nach Einzelprüfung direkt über Solfactory LTD.

Qualifiziertes Nachrangdarlehen: Finanzierung mit unternehmerischem Risiko.

Charakter

Kein klassisches Bankdarlehen und keine einfache Spareinlage. Rückzahlung und Ertrag stehen unter dem Rangrücktritt und hängen von Liquidität, Erfolg und Vertragslogik ab.

Rückzahlungspriorität

Rückzahlungen an Darlehensgeber sollen aus wirtschaftlich verfügbaren freien Mitteln vorrangig gegenüber freiwilligen Ausschüttungen, Gewinnentnahmen oder Gesellschafter-Boni behandelt werden.

Wichtig: Bei qualifiziertem Nachrang besteht ein erhöhtes Risiko bis hin zum Totalverlust. Die interne Priorisierung gilt nicht gegenüber vorrangigen Gläubigern, gesetzlichen Pflichten, Steuern, Betriebskosten oder insolvenzrechtlichen Beschränkungen. Maßgeblich sind Informationsblatt und Vertrag der Solfactory LTD.

Nachrangdarlehen mit sofort sichtbarem Zusatznutzen.

MINIMUM

ab 1.000 €

VERGÜTUNG

10 % p.a.*

PLUS

Umsatzbeteiligung*

PRIVATE SERIE

250.000 €

LAUFZEIT

5 Jahre



ZUSATZVORTEIL

Pergent BASIC

Ab 10.000 € kann einmalig pro wirtschaftlichem Endkunden ein Pergent BASIC im Wert von ca. 3.000 € vorgesehen sein.

Greifbarer Produktwert

Der Darlehensgeber erlebt Pergent nicht nur als Zukunftsprodukt; ab 10.000 € kann Pergent BASIC als einmaliger kaufmännischer Zusatznutzen vorgesehen sein.

Priorisierte Rückzahlung

Rückzahlung gemäß Vertrag aus freien verfügbaren Mitteln; qualifizierter Nachrang und Endunterlagen bleiben maßgeblich.

*Genaue Bedingungen entnehmen Interessenten dem Informationsblatt und dem Vertrag. Pergent BASIC ist ein kaufmännischer Zusatznutzen, keine Einlagensicherung und kein Ertragsbestandteil. Vergütung, Umsatzbeteiligung und Rückzahlung stehen unter Vertrag, Liquidität und qualifiziertem Nachrang.

KAPITALVERWENDUNG

Die private Serie soll Geschwindigkeit kaufen: Produkt, Distribution, Infrastruktur.

Personal

Entwicklung · Support · Sales · Operations

Marketing & Branding

Kampagnen · Website · Funnel · Events

Hardware

Mac mini · Testgeräte · Demo-Setups

Office & Lizenzen

Tools · Server · Arbeitsumgebung

Recht & Steuer

Compliance · Verträge · Struktur

Wirtschaftlicher Hebel entsteht aus Produkt, Vertrieb, Daten und wiederholbarer Umsetzung.



01 Produktnutzen

Pergent wird als KI-Operator praktisch erlebbar.



02 Partnervertrieb

Empfehlungen und Affiliatepartner werden systematisiert.



03 Umsetzung

CRM, Kampagnen, Follow-ups und Prozesse werden messbar.

04

Skalierung: Wiederholbare Prozesse senken Kosten pro Partner und Kunde.

05

Permanente Weiterentwicklung: Pergent wird zum eigenen Gateway und USP.

**Solfactory liefert das Netzwerk. Pergent liefert die Umsetzungskraft.
Kapital liefert die Geschwindigkeit.**

Rückzahlung gemäß Vertrag — mit interner Priorität aus freien Mitteln.

ab

1.000 €

Darlehensbetrag

Möglicher Mindestbetrag pro Darlehensgeber nach geplanter Struktur und Annahme.

5 Jahre

Laufzeit

Geplante Rückzahlungen erfolgen in Tranchen, je nach Liquidität und Vertragslogik.

Priorität

Freie Mittel

Rückzahlungen an Darlehensgeber werden gegenüber freiwilligen Ausschüttungen und vergleichbaren nicht zwingenden Mittelabflüssen priorisiert.

1.000er-Schritte

Interne Darstellung: 1.000 € = 1 Anteil · maximale private Serie 250 Anteile.

Rückzahlungen erfolgen gemäß Vertrag, Liquidität und qualifizierter Nachrangigkeit. Die Priorisierung gilt nur aus freien verfügbaren Mitteln und ändert keinen gesetzlichen oder vertraglichen Nachrang gegenüber vorrangigen Gläubigern.

Schon 1 % DACH-Adoption wäre ein dreistelliger Millionenhebel.

Quellenbasis: Deutschland ca. 3,2 Mio. Unternehmen (Destatis), Österreich ca. 604.100 KMU (BMAW), Schweiz 624.219 KMU (kmu.admin.ch/FSO). Zusammen rund 4,43 Mio. Zielunternehmen.

DACH ZIELBASIS

4,43 Mio.

Unternehmen/KMU-nahe
Zielgruppe

2025 · 0,10%



4.428 Geräte

2026 · 0,25%



11.071

2027 · 0,50%



22.142

2028 · 1,00%



44.283

217 Mio. €

Setup-Umsatz 2028

Bei 4.900 € netto Zielpreis.

5,3 Mio. €

Club ARR

50 % Club-/Akademie-Abo à 20
€/Monat.

1%

Penetration

Bewusst niedriges Szenario, keine
Prognose.

Szenario, keine Prognose. Details siehe `market-potential.md`.

EU-weit reichen 0,1 % Adoption für ein starkes Skalierungsszenario.

Eurostat berichtet 33,1 Mio. aktive Unternehmen in der EU 2023, davon 99,8 % KMU. Bereits 0,1 % entspricht rund 33.100 Pergent-Systemen.

EU ZIELBASIS

33,1 Mio.

aktive Unternehmen laut Eurostat

2025 · 0,02%



6.620 Geräte

2026 · 0,04%



13.240

2027 · 0,07%



23.170

2028 · 0,10%



33.100

162 Mio. €

Setup-Umsatz 2028

Bei 4.900 € netto Zielpreis.

4,0 Mio. €

Club ARR

50 % Club-/Akademie-Abo à 20 €/Monat.

0,1 %

Penetration

Extrem konservatives EU-Szenario.

WARUM KUNDEN KAUFEN

Pergent ist Umsatzbringer, Kostensparer und operativer KI-Begleiter.

Umsatzbringer

CRM, Lead-Struktur, Outreach-Texte, Follow-ups, Kampagnen, Landingpages und Priorisierung. Für viele KMU liegt der größte Verlust in nicht nachgefassten Chancen.

Kostensparer

Wenn Pergent nur einen halben Mitarbeiter teilweise ersetzt oder entlastet, entsteht schnell ein wirtschaftlicher Gegenwert oberhalb des Gerätepreises.

Organisationssystem

Pergent macht wiederkehrende Abläufe, Informationen und Entscheidungen strukturierter: vom Vertrieb bis zur internen Priorisierung.

Pergent KI Server

Für größere Unternehmer, Kanzleien und Teams kann Pergent als eigene Foundation-Lösung aufgebaut werden: Hardware, Agentenbasis, Dashboard, Kundenportal, Onboarding-Agent, Datenschutz-Setup, Projektleitung und laufender Betrieb. Das Konzept skaliert von Standard-PERGENT über Foundation bis Enterprise — inklusive größerer GPU- und NVIDIA-Hardware-Lösungen für daten- und rechenintensive KI-Anwendungen.

PERGENT WORKSTATIONS

Ein persönlicher KI-Operator auf der eigenen Hardware

Kunden erhalten kein loses Software-Abo, sondern ein vorbereitetes System: lokaler Workspace, KI-Logik, erste Business-Workflows, Einschulung und Zugriff auf Pergent-Erfahrung.

PROJEKTPOTENZIAL

100k+

größere Sonderlösungen können deutlich über dem Standardpreis liegen, inklusive GPU-/NVIDIA-Hardware-Optionen

MONATLICH

Support

laufender Betrieb, Pflege und kontrollierter Ausbau als wiederkehrender Umsatzkanal

Potenzialhinweis, keine Umsatz- oder Ertragsgarantie. Die tatsächliche Entwicklung hängt von Nachfrage, Vertrieb, Umsetzung, Verträgen und Risikofaktoren ab.

Pergent bleibt als Produkt greifbar — die private Vorprüfung startet ab 1.000 € möglichem Darlehensbetrag.

DARLEHEN

ab 1.000 €

VERGÜTUNG

10 % p.a.*

PLUS

Umsatzbeteiligung*

LAUFZEIT

5 Jahre

Spezielle KI-Hardware

Der Pergent wird auf einer speziell abgestimmten Hardware in Österreich aufgesetzt und verschickt. Z. B. Mac mini mit 16-64 GB RAM, Linux-Server oder Windows-Rechner bis 128 GB RAM und Unified Memory.

Deine Daten sind geschützt

Alle Daten bleiben lokal auf deinem eigenen Mac gespeichert — privat, diskret und unter deiner Kontrolle.

Club & Akademie

Community, neue Features, Workshops und laufende KI-Praxis als ergänzender Zugang: 20 €/Monat.

Die Struktur wird vor finaler Annahme gegen anwendbare Privatplatzierungs-, Informations- und Kapitalmarktvorschriften geprüft.

Regulatorischer Prüfpfad

Vor finaler Annahme sind anwendbare zypren-, österreich- und EU-rechtliche Vorgaben zu Privatplatzierung, Informationspflichten und Kapitalmarktkommunikation gesondert zu prüfen.

Direkte Abwicklung

Die private Serie wird direkt durch Solfactory LTD strukturiert. Informationsblatt, Endunterlagen und Annahme erfolgen direkt bei Solfactory LTD.

Informationsblatt

Als interner Transparenzstandard wird ein Informationsblatt vorbereitet: Emittent, Struktur, Risiken, Konditionen, Kosten, Rechte und Kontaktstelle. Es ersetzt keine finale Rechtsprüfung.

TEAM

Unternehmerische Erfahrung, technische Umsetzung und ein aktiver KI-Operator.



UNTERNEHMER

Peter Aldrian

Steiermark · Graz

Multiunternehmer und Unternehmer aus Leidenschaft mit 25 Jahren Erfahrung. Vermögensberater mit Praxis in Immobilien, Handel, Photovoltaik, Crypto, Mining und seit 2026 in der KI-Agenten-Entwicklung.

MC-Capital / Green Investment

Photovoltaik 2,0 MW

Crypto & Mining seit 2017

KI-Agenten seit 2026

SM

PROJEKTMANAGEMENT ·
SALES

Sarah Mohr

Graz

Unternehmerin aus Graz mit Programmierkenntnissen und KI-Erfahrung. Verantwortlich für Projektmanagement, Sales, Abstimmungen und die operative Begleitung ausgewählter Pergent-Projekte.

Projektmanagement Sales

KI-Erfahrung Umsetzung

P

SUPERAGENT · OPERATOR

PERGENT

Seit April 2026 aktiv

Der operative KI-Agent im System: Recherche, CRM, Dokumente, Website-Checks, Automationen, Content, Follow-ups und Umsetzungsarbeit. Pergent ist der Produktkern und zugleich der laufende Praxisbeweis.

CRM & Leads Automationen

Dokumente & Checks

24/7 Operator



ASSISTENZ · HQ

Melissa Strauss

Österreichisches
Headquarter · Seiersberg

Assistenz im österreichischen Headquarter Seiersberg. Operative Unterstützung für Kommunikation, Organisation, Abstimmungen und laufende interne Abläufe rund um Pergent, Solfactory und Solares Network.

Seiersberg Headquarter

Assistenz Organisation

TEAM-BASIS ÖSTERREICH

Headquarter Seiersberg

MC99.COM · OPERATIV ANGEBUNDEN

Profilangaben laut Peter. Sarah Mohr laut Peter für Projektmanagement und Sales ergänzt. Melissa Strauss laut Peter als Assistenz im österreichischen Headquarter Seiersberg ergänzt.

Ein Darlehensgeber muss verstehen: Das ist unternehmerisches Risikokapital.

- ◉ **Totalverlustrisiko:** Rückzahlung ist nicht garantiert.
- ◉ **Nachrang:** Forderungen treten hinter andere Gläubiger zurück.
- ◉ **Illiquidität:** Kein börslicher Handel, keine jederzeitige Veräußerbarkeit.
- ◉ **Marktrisiko:** KI-Agenten, Partnervertrieb und digitale Produkte können langsamer skalieren als geplant.
- ◉ **Regulatorik:** Struktur, Vertrieb und Kommunikation richten sich nach Informationsblatt, Vertrag und Endunterlagen.

NÄCHSTE SCHRITTE

Vom Interesse zur möglichen Annahme — direkt über Solfactory LTD.

01

Anfrage an
support@solares.network und
Erstgespräch mit Solfactory
LTD.

02

Informationsblatt,
Konditionen, Risiken und
Struktur erhalten.

03

Endgültige Unterlagen direkt
bei der Firma anfordern.

04

Möglicher Vertragsschluss
innerhalb der maximal
250.000 € privaten Serie erst
nach Annahme.

Anfragen an support@solares.network

PERGENT INVEST

SOLFACTORY LTD

Kapital für Geschwindigkeit. Netzwerk für Skalierung. Pergent als Produktkern.

Diese Unterlage dient ausschließlich Informationszwecken und ist kein öffentliches Angebot. Endgültige Unterlagen, Verträge und Annahmen erfolgen direkt über Solfactory LTD nach Einzelprüfung. Anfragen: support@solares.network

Solfactory LTD

Georgiou Karaiskaki 11-13, Carisa Salonica Court, Pevolia, 7560

Larnaca, Cyprus

Company number: HE397104 · UID: CY10397104N

Private Serie maximal 250.000 €